Общество с ограниченной ответственностью «XYZ»

(ООО «XYZ»)

Стройкову К. П.

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ О РАБОТЕ**

10 октября 2023 г.

Москва

Уважаемый Кирилл Павлович!

ООО «XYZ» в лице генерального директора Крекотень А. В. предлагает Вам работу на должности менеджера по продажам. Перечисленные ниже условия оплаты и социального пакета будут закреплены в Вашем трудовом договоре:

| Должность | Менеджер по продажам офисной техники |
| --- | --- |
| Подчинение | Руководителю отдела продаж Химовой Е. В. |
| Дата выхода на работу | 17 октября 2023 г. |
| Режим работы | * Полная занятость. * Офис. * С понедельника по пятницу. Выходные — суббота, воскресенье. * 10.00–18.00. * Возможна частично удаленная занятость: 3 дня в офисе, 2 дня дистанционно. |
| Должностные обязанности | Менеджер по продажам:   * разрабатывает стратегии продаж; * анализирует рынок и конкурентов; * устанавливает цели по продажам и планы; * ищет новых клиентов и клиентские сегменты; * устанавливает и поддерживает связь с клиентами; * проводит презентации продуктов и услуг; * ведет переговоры относительно цен, сроков и условий поставки; * согласовывает договоры; * осуществляет мониторинг и улучшение производительности продаж; * ведет базу данных покупателей; * занимается подготовкой отчетов о продажах и анализирует их; * исследует новые рынки и продукты; * предлагает дополнительные продукты и услуги клиентам; * соблюдает внутренние стандарты и процедуры компании, а также законодательные требования в сфере продаж. |
| Испытательный срок | 1 месяц |
| Задачи на испытательном сроке | Основательное изучение продукции и услуг компании. Проведение анализа рынка на предмет текущей ситуации, ценообразования, конкурентных преимуществ компании. Прохождение обучения за счет компании. Изучение корпоративных стандартов и процедур. Поиск и привлечение первых клиентов. |
| Компенсации и льготы | Фиксированный оклад на период испытательного срока — 30 000 рублей. Уровень ежемесячного финансового вознаграждения после испытательного срока составит 50 000 рублей (после вычета налогов) + 2% от суммы продаж. Опытные сотрудники зарабатывают от 120 000 рублей в месяц.  При успешном выполнении основных задач может быть принято решение о повышении уровня ежемесячного вознаграждения до 20%. Пересмотр зарплаты осуществляется каждые полгода.  Мотивационной политикой компании по итогам финансового года предусмотрено индексирование заработной платы. По окончании испытательного срока Вам будет предоставлен расширенный пакет услуг Добровольного медицинского страхования, включая услуги стоматолога. |
| Бонусы | Наша компания предлагает:   * обучающие курсы по продажам за счет работодателя; * скидку 50% на посещение спортзала; * столовую на территории компании; * компенсацию расходов на телефонную связь. |
| Дополнительные условия | Комфортный офис в Москва-Сити, рабочий ноутбук. |
| Срок действия предложения | До 17 октября 2023 г. Если Вы принимаете наше предложение, пожалуйста, подпишите его и направьте скан на электронную почту: kirova.margarita@xyz.ru |

Мы надеемся, что Вы станете частью нашего трудового коллектива, и работа в XYZ будет способствовать Вашему профессиональному росту.

Ожидаем Вас 17 октября в 10.00 в нашем офисе для подписания трудового договора по адресу ул. Зеленая, 1. По любым вопросам обращайтесь к менеджеру по персоналу Кировой Маргарите Ивановне, тел. +7 929 000-00-01.

Руководитель отдела персонала  *Сипунова* А. Б. Сипунова